

SMARTVIEW₃₆₀



OVERVIEW

AGENDA

- Die Gründerstory:
Warum gibt es SMARTIEW360 überhaupt?
- Kunden aus dem Verband
- Ecosystem Overview
- Digitale Ordervorlage via Packages
- KI erstellte Model- und Lookbook Bilder
- Frank und seine Geschichte mit SMARTVIEW360
- Digitale Ordervorlage mit SMARTVIEW360
(Demo mit Frank)
- Hardfacts SMARTVIEW360
- Success Storys mit Blutsgeschwister & super.natural
- Summary



TEAM

Hi, ich bin Lars.

- Warum gibt es SMARTVIEW360 überhaupt?
- Die Antwort ist ganz einfach....
 - Wir waren selber Handelsvertreter – und genervt von komplizierten B2B-Tools.
 - Handelsvertreter wollten verkaufen – nicht verwalten.
 - Händler wollten einfach bestellen – nicht sich durch Systeme kämpfen.
 - Wir wollten eine Lösung, die sich **nach dem Nutzer richtet, nicht nach der IT.**
 - So entstand SMARTVIEW360 – aus der Praxis, für die Praxis.
 - Mit dem Ziel: **Vertrieb wieder einfach, visuell und effektiv machen.**



Atelier
GARDEUR

Bergans
OF NORWAY



BRAX
FEEL GOOD



HATICO

kaiser



maloja



MUSTANG

PADDOCK'S

SPORTALM
KITZBÜHEL



ULTIMO
FASHION
group

MARKEN

✓ Über 20 Marken aus dem GermanFashion Verband setzen auf SMARTVIEW360

Warum? Weil der Handel heute anders tickt.

📱 **Alles wird digitaler, schneller, einfacher - Kataloge wälzen war gestern**
Händler wollen wie der Endkunde klicken, schauen, kaufen – sofort und intuitiv.

📦 **Das Rundum-Sorglos-Paket für Händler**
Alle Artikelinfos, Bilder und Auftragsdetails direkt beim Abschluss – alles da, alles klar.

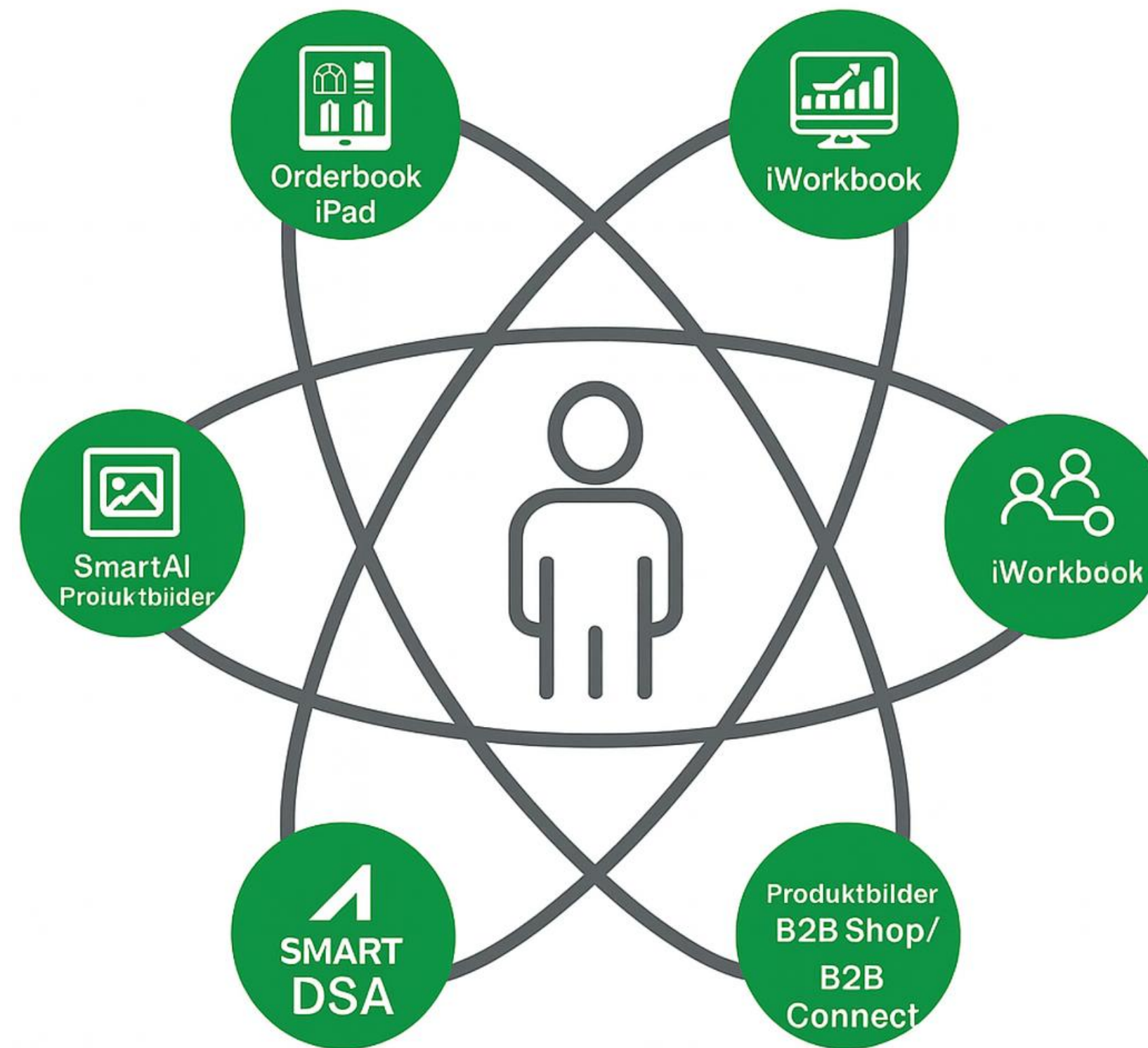
🚫 **Messen & Showrooms reichen nicht mehr**
Wer alle Händler erreichen will, braucht smarte, digitale Tools.

🕒 **Vororder-Zeiten werden kürzer, der Druck steigt**
Mit SMARTVIEW360 bleibt ihr schneller, flexibler und effizienter.

📷 **Lookbooks aus dem Handyfoto? Geht.**
Mit nur einem Bild KI-generierte Visuals fürs Workbook – in Minuten.

📱 **Digitale Präsentation in Echtzeit**
So wird euer Sortiment sichtbar – überall, jederzeit und auf jedem Gerät.

ECOSYSTEM



ECOSYSTEM

Ein geschlossener Kreis

Alle Module greifen ineinander – vollautomatisch & nahtlos.

- ✓ **Marken** liefern Stammdaten, Preise & Kollektionen ins **Orderbook**
- ✓ **Vertreter** präsentieren digital – per iPad oder Web, sogar offline
- ✓ **Händler** sehen individuelle Ordervorschläge und bestellen direkt
- ✓ **Bestellungen** fließen automatisch an Marke & Agent zurück
- ✓ **Alles synchron:** Lagerstände, Medien, Kollektionsdaten
- ✓ **Keine Insellösungen mehr** – ein System, alle Beteiligten
- ✓ **Bereit für hybriden Vertrieb & internationale Skalierung**

ECOSYSTEM



Ein System. Viele Wege. Alles aus einer Quelle.

ECOSYSTEM

Das SMARTVIEW360 Ecosystem: Ein System - alles drin

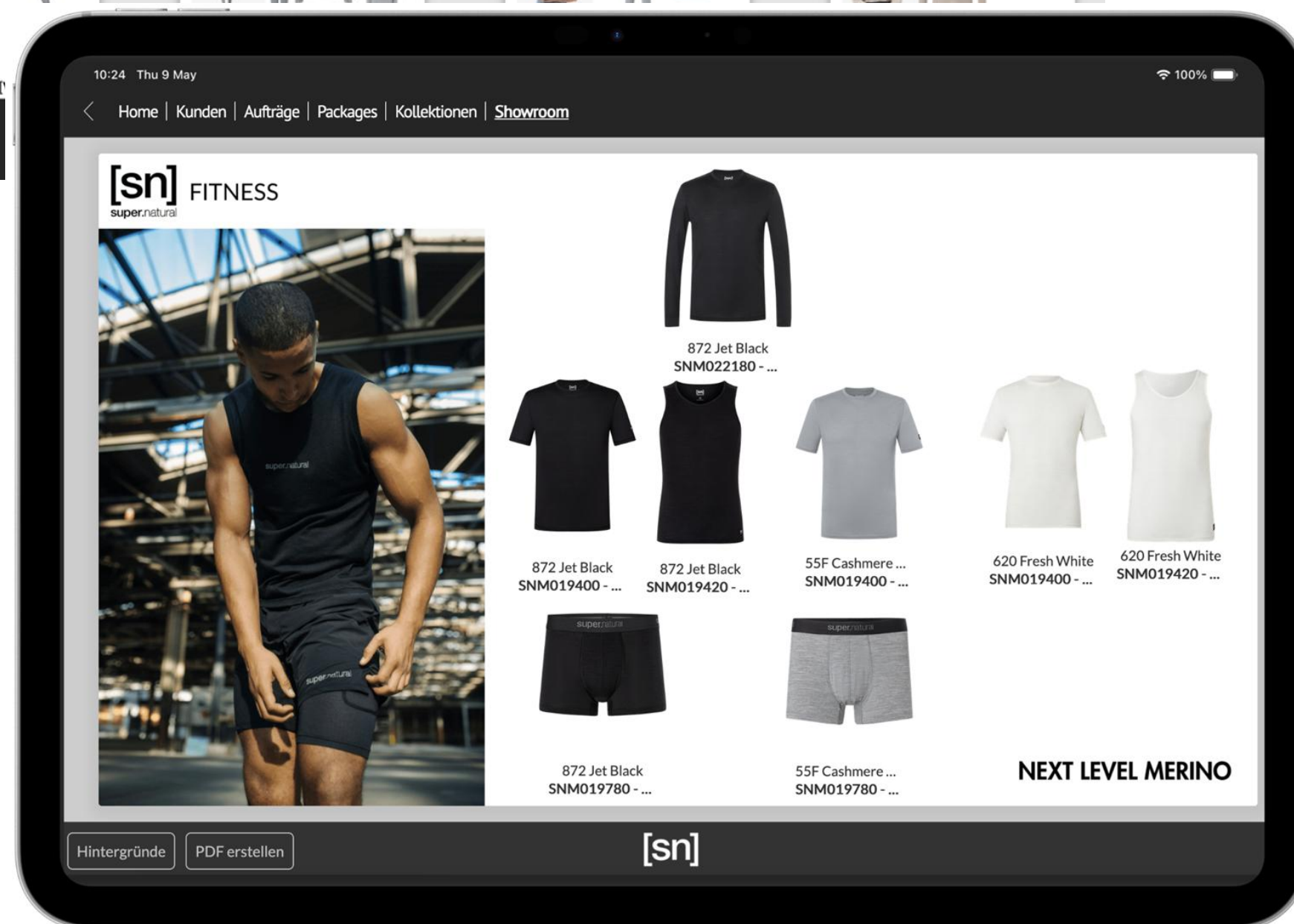
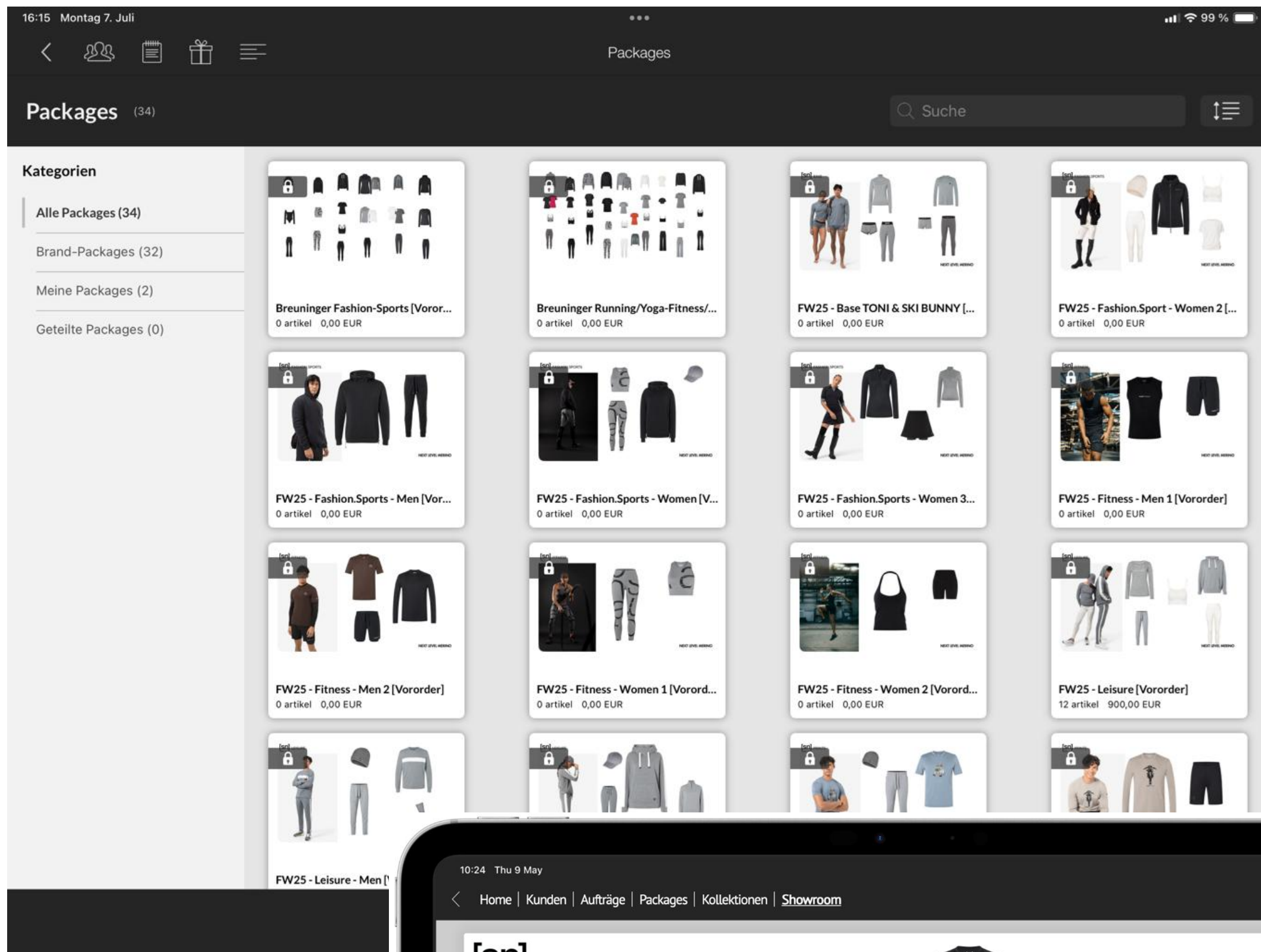
ORDERBOOK ist das Fundament –
und das beliebteste Ordertool der Branche.

Daraus entstehen:

- **Workbook** – tagesaktuelle Kataloge & Listen
- **Showroom & Packages** – visuelles Verkaufen
- **SmartDSA** – KI-Vorschläge, die verkaufen
- **MarketingCloud** – News, Kapseln, Aktionen
- **B2B Shop** – direkt verknüpft mit dem Orderbook
- **B2B Connect** – generiert Händleranfragen
- **AgentMatch** – verbindet Marken & Vertreter

Alles ist verbunden.

Ein System. Eine Datenbasis. Null Mehraufwand.
Maximale Effizienz, minimaler Aufwand.



IMMER AKTUELLE PRODUKTKATALOGE

PACKAGES

Ordervorschläge visuell anbieten und verkaufen.

Präsentieren Sie Ihre Bestseller und Stock Clearance-Produkte auf ansprechenden Moodboards.

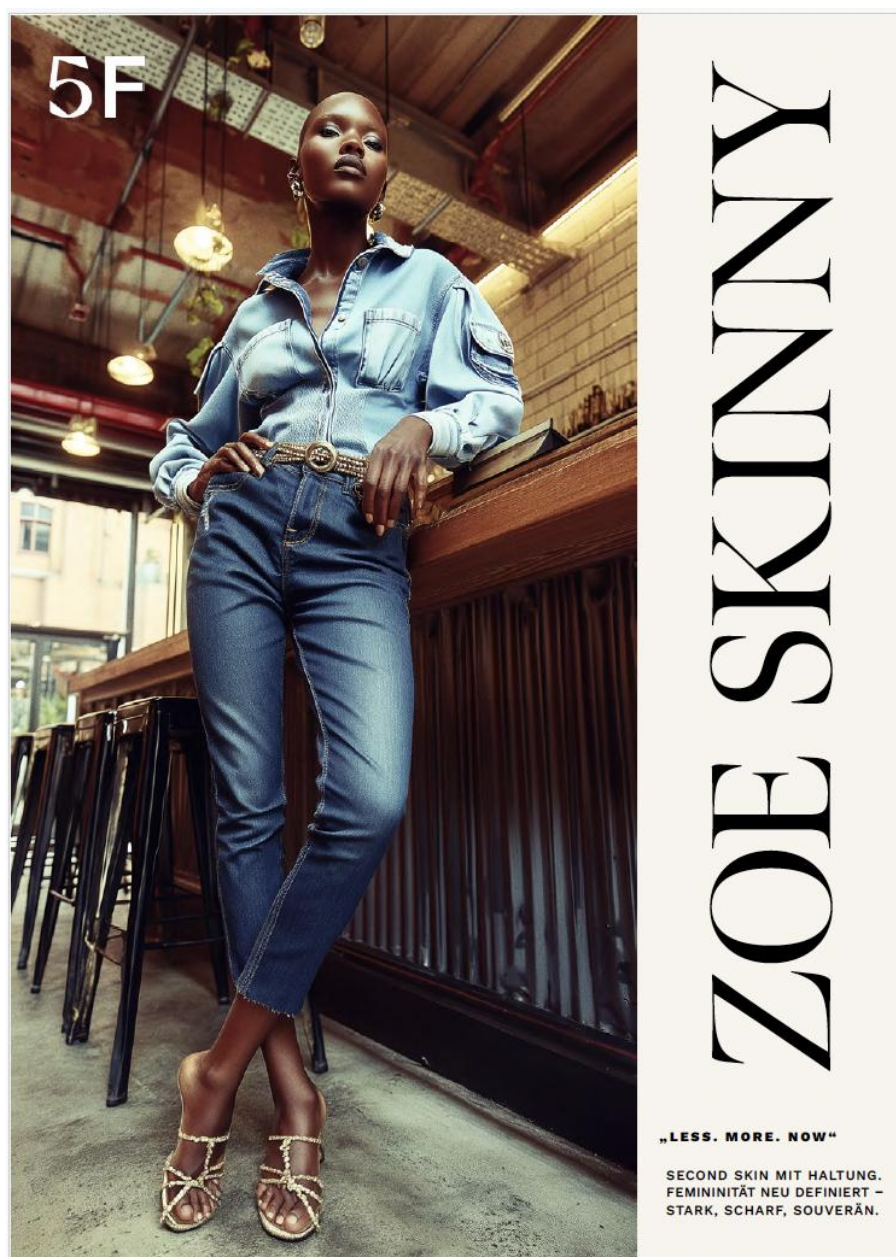
Erstellen Sie individuelle Vorschläge und verschicken Sie sie direkt an Ihre Händler – einfach und wirkungsvoll.



ORDERBOOK

Digitale Ordervorlage und vieles mehr:

- Messen stagnieren – Händler erwarten digitale Ordervorschläge, nicht nur im Showroom, sondern auch remote!
- Die Vororder startet immer früher, die Orderzeiträume werden immer kürzer
- Ordertermine sind effizienter und planbarer (Zeit)
- Muster treffen oft **zu spät** ein, klassische Shootings unmöglich
- Händler brauchen **Entscheidungsgrundlagen – sofort**
- Marken liefern einfache Handy-Fotos (Legebilder, Flatlays)
- Wir transformieren sie mit AI zu hochwertigen Model Shots
- Ergebnis: **Marktfähige Präsentation in Stunden statt Wochen**
- **statt Shit-In–Shit-OutGoldstandard out.** 😊



ORDERBOOK

KI generierte Imagebilder

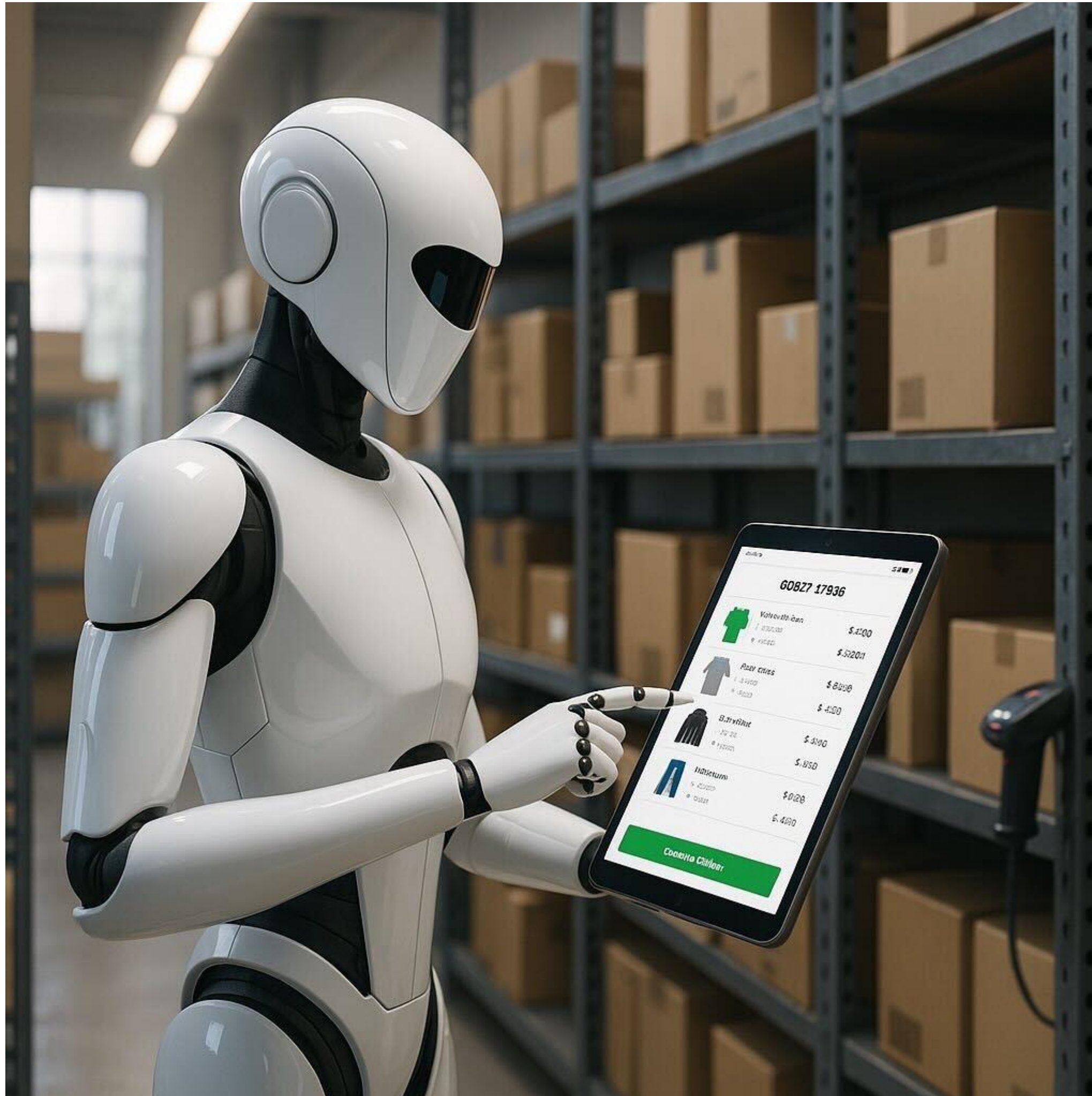
Warum das für Marken ein Gamechanger ist:

- Klassische Fotoshootings sind zeit- und kostenintensiv
- Muster treffen oft zu spät ein – kaum Zeit für Models, Location &

Grafik

- Mit Smartview360 reicht ein einfaches Legebild per Handy
- Unsere KI verwandelt es in hochwertige Imagebilder – binnen Stunden
- Ideal für Orderbook, Social Media, Kollektionsseiten & Lookbooks
- Händler sehen **nicht nur das Produkt**, sondern **die Wirkung**
- **Emotionalität + Geschwindigkeit = bessere Vororder-Ergebniss.**

SMARTVIEW₃₆₀



THE AGENT WHO NEVER SLEEPS

SmartDSA

SmartDSA ist der Vertriebsagent, der niemals schläft.

SmartDSA analysiert Verkaufszahlen, erkennt Trends und erstellt automatisch individuelle Ordervorschläge – basierend auf Lagerbestand, Bestsellern und den Vorlieben jedes einzelnen Händlers.

Was früher manuelle Nacharbeit bedeutete, passiert jetzt vollautomatisiert – aber so präzise, als hätte dein Handelsvertreter Überstunden gemacht.

SmartDSA erkennt fehlende Größen, Topseller-Farben und liefert Empfehlungen, die sich wie persönliche Tipps anfühlen – nur schneller und rund um die Uhr.

Ob Lagerabverkauf oder Nachorder: SmartDSA sichert ein kontinuierliches Replenishment – für volle Regale beim Händler und stabile Umsätze bei der Marke.

Aus Daten wird Bewegung im Vertrieb – effizient, persönlich und skalierbar.

SmartDSA – dein digitaler Superagent für 24/7 Umsatzwachstum.



TEAM

Hi, ich bin Frank.

- Einstieg in die Sport- und Modebranche als Produktmanager vor ca. 30 Jahren
- über 20 Jahre Branchenerfahrung im Modevertrieb zunächst als Key Account Manager, später als Vertriebsleiter
- heute Customer Success Manager bei SMARTVIEW360
- Kennt die Herausforderungen aus Sicht des Handels, des Vertrieb **und** der Marke
- Begleitet unsere Brands und deren Vertriebsteams aktiv bei Nutzung und Optimierung der Anwendungen
- Bringt jeden Monat Ideen & Feedback aus dem realen Markt
- “Übersetzt” diese Ideen für das Entwicklerteam
- Unterstützt bei Orderbook, B2B Connect, Packages & Co.
- Zeigt heute, **wie sich der Vertriebsalltag durch SMARTVIEW360 verändert**



DER NEUE UND EINFACHE WEG FÜR MARKEN,
ÜBER 40.000 HÄNDLER ZU ERREICHEN

B2BCONNECT

Mehrere Marken haben uns berichtet, dass die Akquise neuer B2B-Kunden auf herkömmlichem Weg oft mehrere tausend Euro kosten kann – und viel Zeit in Anspruch nimmt.

Der Wandel hin zu digitalen Produktpräsentationen in den letzten Jahren hat jedoch gezeigt, wie bequem und effizient virtuelle Showcases sein können.

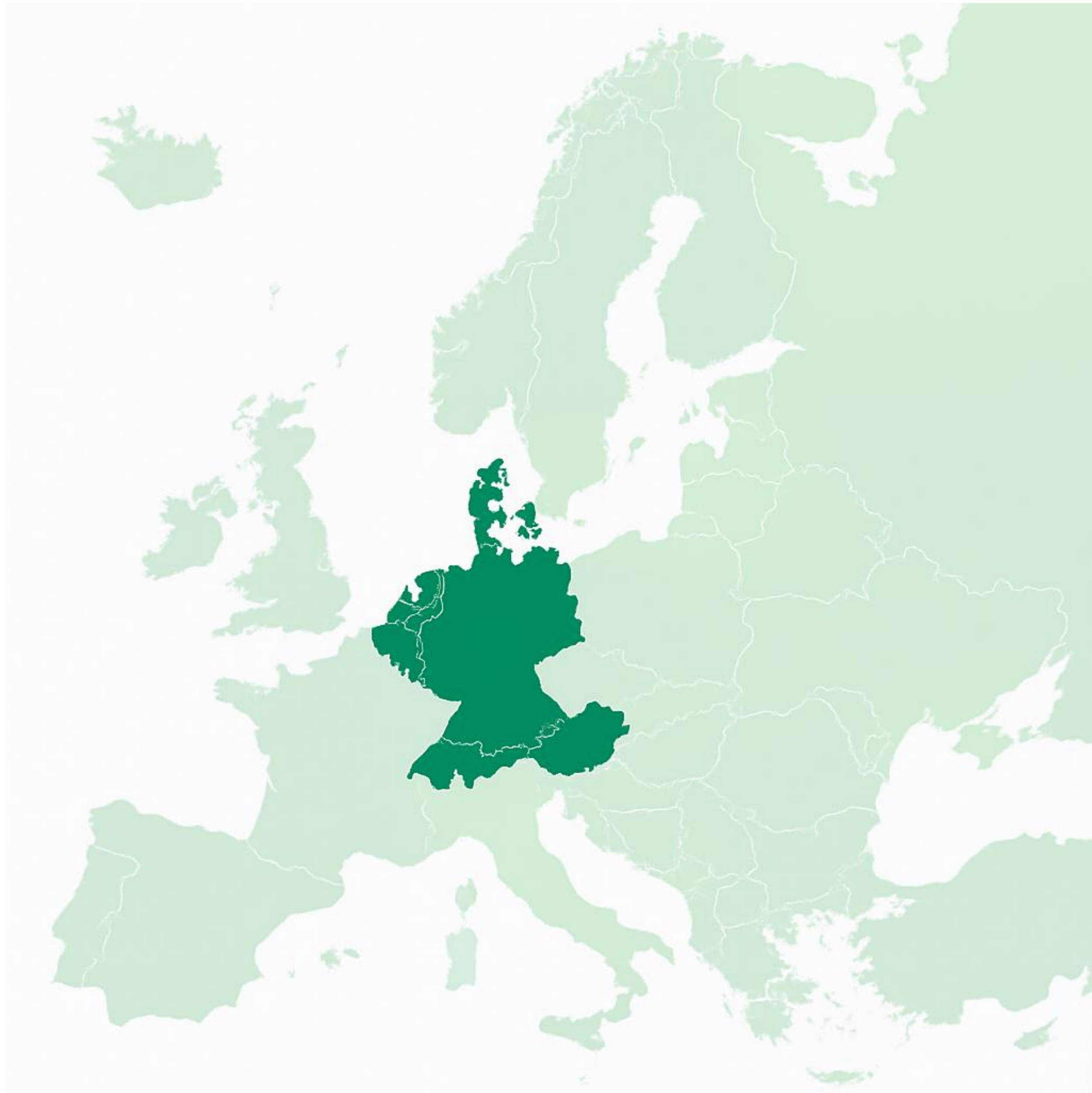
B2B Connect greift genau diese Vorteile auf und bietet eine dynamische Plattform, über die neue Händler erreicht werden können – ganz ohne die Einschränkungen physischer Messen.

Das eröffnet enormes Potenzial bei sehr geringen Kosten – insbesondere beim Eintritt in neue Märkte.

Viele Messen verlieren zunehmend an Bedeutung, sowohl für Marken, als auch für Händler. Neukundenakquise - oft Fehlanzeige.

B2B Connect schließt dieses Gap, 24/7, 365 Tage im Jahr

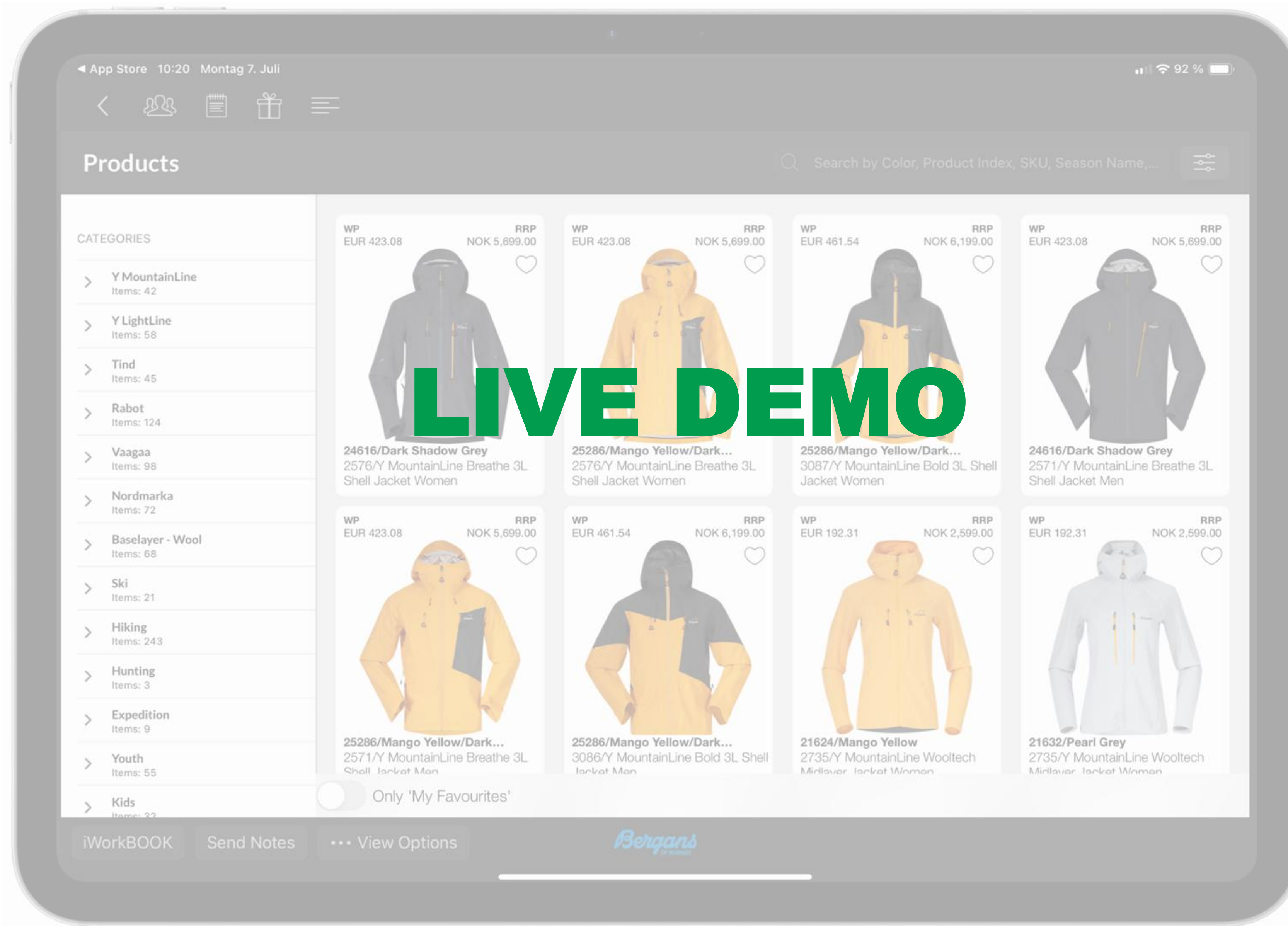




SMARTIEW360

Über 300 Marken, 1.700 Agenten und über 40.000 Händler.

Unsere Plattform wurde für genau die Marken gebaut, die den stationären Handel mit Leidenschaft und Struktur vorantreiben: Unternehmen aus Fashion, Sport und Lifestyle, die mitten im Markt stehen, einem aktiven Agenturnetzwerk ab zehn Handelsvertretern. Genau hier liegt unser Sweet Spot: Marken, die wachsen wollen – effizient, digital und ohne ihren Vertriebsstil zu verlieren. SMARTVIEW360 bietet ihnen das passende Toolset, um diesen Weg erfolgreich zu gestalten.



Success Story: super.natural



Für
später!

<https://youtu.be/wZ6qCHEIjbc?si=-h2cMHGt5q1wdIKw>

Success Story: Blutgeschwister



<https://youtu.be/u6JjZyJ4IIA?si=ENfBLPerYsh2RmJC>

„Wir sind kein ERP – und wollen es auch nicht sein. Wir sind das Bindeglied, das B2B-Vertrieb endlich wieder einfach, visuell und effektiv macht.“

**„Wenn du eine Marke bist,
die mehr will als nur
Bestellungen zu verwalten
– sondern den Vertrieb
wirklich smarter machen
will – dann sollten wir
sprechen.“**