



ERGEBNISSE DES BRANCHENMONITOR DIGITALISIERUNG 2024

GermanFashion Modeverband Deutschland e.V. erstellt durch die GCS Consulting GmbH







Inhaltsverzeichnis

Ergebnisse des Branchenmonitor Digitalisierung

Der Branchenmonitor Digitalisierung	3
Teilnehmende Unternehmen – Überblick	4
Schwerpunktthemen der Digitalisierung	
E-Commerce, Vertrieb und Marketing	5
IT-Kosten & IT Infrastruktur	6
IT-Sicherheit	7
Kollaboration	8
Business Intelligence & Datenanalyse	9
Digitale Prozesse	10
Projektmanagement & Tools	11
Fazit	12

© 2025 GCS Consulting GmbH • München • Germany







Wir freuen uns, Ihnen die Ergebnisse des Branchenmonitors Digitalisierung in der Modebranche für das Jahr 2024 vorzustellen. In einem Jahr, das weiterhin von Ungewissheit und Veränderungen geprägt war, konnten wir dank Ihrer Unterstützung in unseren vierteljährlichen Umfragen wertvolle Einblicke in die Entwicklung und den Fortschritt der Digitalisierung in der Modebranche gewinnen.

In diesem Jahr lag der Fokus auf den digitalen Kernbereichen eines Unternehmens. Im ersten Quartal wurden die Themen E-Commerce, Vertrieb und Marketing beleuchtet. Im zweiten Quartal standen Prozess- und Projektmanagement im Mittelpunkt. In der zweiten Jahreshälfte richteten wir unser Augenmerk zunächst auf Kollaboration sowie BI-/Analytics, bevor wir zum Jahresende die IT-Infrastruktur und IT-Sicherheit analysierten.

Ein digitales Unternehmen besteht aus vielen Bausteinen, die jeweils spezifische Chancen und Herausforderungen bieten. Unser Jahresbericht liefert eine umfassende Analyse dieser Bereiche und zeichnet ein Stimmungsbild, wie Unternehmen sich im Laufe des Jahres 2024 digital aufgestellt haben. Der Bericht enthält detaillierte Erkenntnisse und Bewertungen auf Basis der Ergebnisse unserer quartalsweisen Umfragen. Diese Informationen dienen nicht nur als Rückblick auf das vergangene Jahr, sondern auch als Grundlage für zukünftige strategische Entscheidungen.

Auch in diesem Jahr planen wir, diese Auswertungen fortzusetzen und Ihnen regelmäßig Updates sowie jährliche Zusammenfassungen zu liefern. So bleiben Sie stets über die neuesten Trends und Entwicklungen in der digitalen Transformation der Modebranche informiert.

Wir danken Ihnen herzlich für Ihr Interesse und Ihre aktive Teilnahme an unseren Umfragen und freuen uns darauf, Sie weiterhin mit wertvollen Informationen und Analysen zu unterstützen.





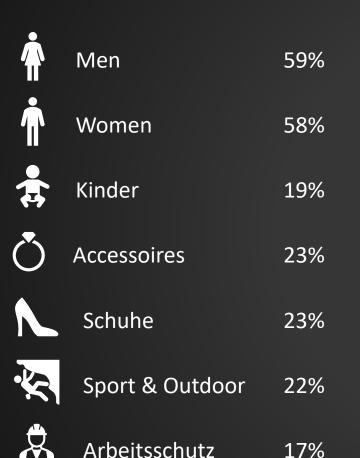
Teilnehmende Unternehmen - Überblick

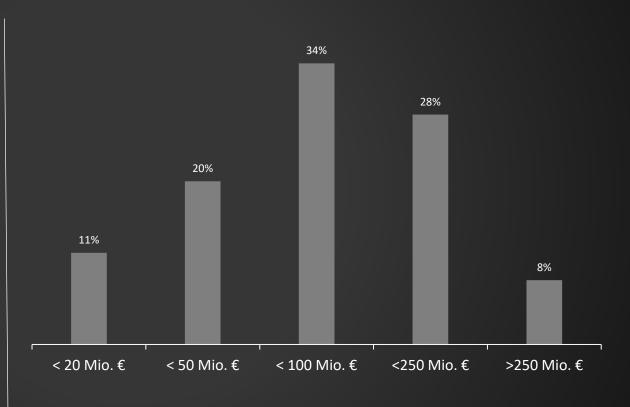


Teilnehmende Unternehmen & ihre Sortimente



Netto-Umsatz der befragten Unternehmen





Digitalisierungsgrad (1-5 \star)

Finanzen & Administration	$\star\star\star$	3,17
Logistik	$\star\star\star$	3,38
Marketing	$\star\star\star$	2,79
Vertrieb B2C	$\star\star\star\star$	3,95
Vertrieb B2B	$\star\star\star$	3,46
Beschaffung & Produktion	$\star\star\star$	3,29
Produkt & Design	$\bigstar \bigstar $	2,63

Die Teilnehmer des Branchenmonitors Digitalisierung spiegeln die Vielfalt der Modebranche wider.

Die Betriebsgrößen variieren stark, wobei die Mehrheit einen Netto-Umsatz von unter 100 Millionen Euro aufweist. Diese Zusammensetzung zeigt, dass Digitalisierung quer durch alle Marktsegmente und Unternehmensgrößen ein zentrales Thema ist.

Die Digitalisierung ist in den Bereichen Vertrieb, insbesondere B2C und Logistik am stärksten ausgeprägt, Im Vergleich zum Branchenmonitor 2023 gab es starke Verbesserungen in allen Bereichen.

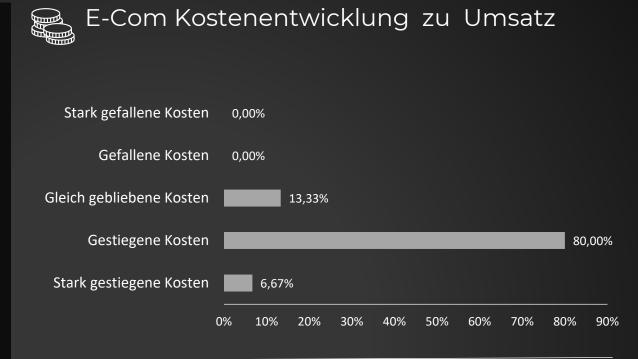




E-Commerce, Vertrieb & Marketing

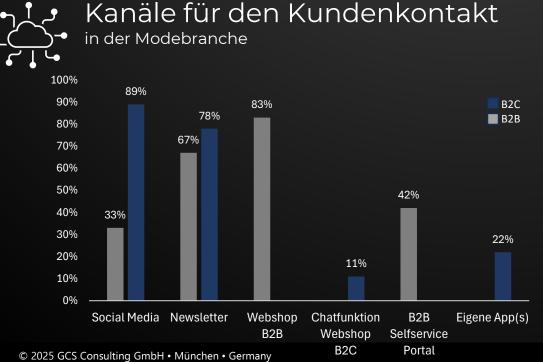
Die E-Commercekosten sind für die meisten Unternehmen 2023/2024 gestiegen; nur ein kleiner Anteil konnte stabile Kosten beibehalten. Hohe Marketing- und Investitionskosten sowie Auslagerungen Fachkräftemangel aufgrund von sind dabei mögliche Preistreiber. Im B2C-Bereich haben sich Social Media als wichtigste Plattform für den Kundenkontakt etabliert, da die Zielgruppe dort am einfachsten

erreicht werden kann.



Technologien & Tools für den Vertrieb **CRM** ■ B2C BI & Data Analytic Tools B2B Channel-Manager CMS (Content Management.. B2B-Plattformen Weitere (Excel) 10% 20% 30% 40% 50% 60% 70%

Einfluss von KI auf die Bereiche E-Com (80/100) Vertrieb (79/100)(B2C) sehr stark stark Marketing (59/100) Marketing (68/100) mittel stark



CRM und BI/Data Analytics sind zentrale Tools im Vertrieb. Viele Unternehmen legen Wert auf gezielte Kundenkommunikation. Der hohe Stellenwert von BI zeigt, wie essenziell datenbasierte Entscheidungen sind, um Marktentwicklungen zu erkennen und darauf zu reagieren. Rund 50 % der Unternehmen nutzen Content-Management-Systeme, um Markenbotschaften gezielt zu kommunizieren.

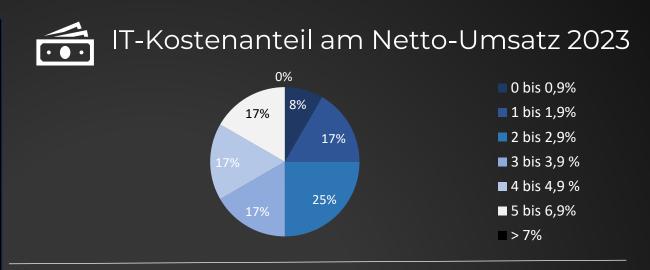




IT-Kosten & IT-Infrastruktur

Investitionen in die IT sind essenziell, um wettbewerbsfähig zu bleiben. Steigende Anforderungen erfordern moderne Technologien. IT ist heute kein optionaler Kostenfaktor mehr, sondern ein strategisches Fundament für nachhaltigen Erfolg.

Im Vergleich zu 2023 sind die Kosten zum Umsatz im Großen und Ganzen stabil geblieben.



Anteil IT-Kosten für externe Dienstleister

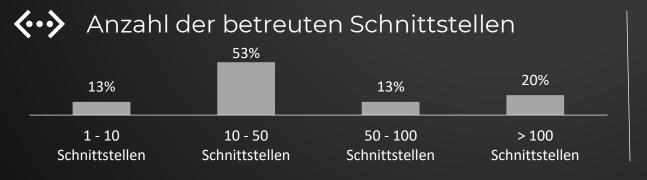


35%

Anzahl Softwarelösungen



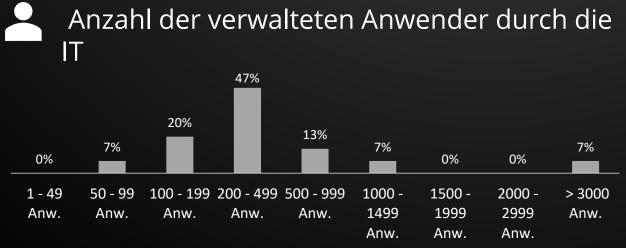
55



Einsatz von Middleware für Schnittstellen-handling



80%



Unternehmen nutzen im 58 Durchschnitt verschiedene Softwarelösungen, was die Komplexität und den Integrationsaufwand verdeutlicht. Die meisten Firmen verwalten zwischen 10 und 50 Schnittstellen, doch in einigen Fällen sind über 100 erforderlich. Um diese Vielzahl zu handhaben, setzen 80 % der Unternehmen Middlewareauf Lösungen, die die Integration und Verwaltung erleichtern. Seite 6

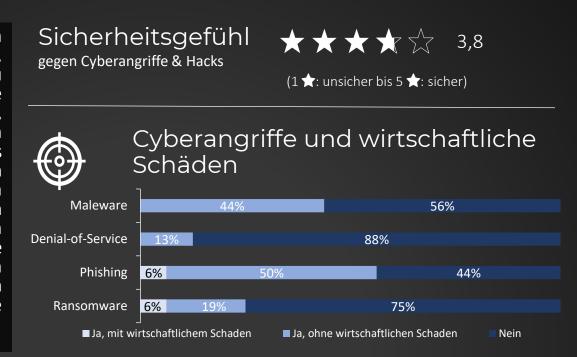


GCS

Branchenmonitor Digitalisierung

IT-Sicherheit

IT-Sicherheit ist essenziell, um <u>Unternehmen</u> vor Datenverlust, Betrug und Cyberangriffen 7U schützen. Sie gewährleistet die sensibler Integrität Informationen, sichert den reibungslosen Geschäftsbetrieb und stärkt Vertrauen von Kunden und Partnern in die eigene Organisation. Mit dem zunehmenden Digitalisierungsgrad in Geschäftsbereichen allen steigen sowohl der Bedarf als auch die Investitionen in IT-Sicherheit, um den wachsenden Bedrohungen entgegenzuwirken und eine sichere digitale Infrastruktur zu schaffen.



Technische Sicherheitsmaßnahmen **Firewalls** Intrusion Detection Systeme 81% **Endpoint Security 100% VPN** 100% Verschlüsselung 81% Sichere Konfiguration 88% **Permission Management** 94% Netzwerk-Segmentierung E-Mail-Sicherheitslösungen 88% Organisatorische Maßnahmen Richtlinien & Verfahren 81% Permanente Updates Mitarbeiterschulungen 81% Redundanz für zeitkritische Anwendungen Regemäßige Backups **100%** Spezialisierte Lösungen Security Information and Event... ■ 44% **Security Operation Center 50%** Threat Intelligence ■ 44% Mobile Device Management 75% Zero Trust Architektur **13%** Cyber-Versicherung 69%

0%

Durch den verstärkten Einsatz von Internet und Cloud-Diensten ist der Schutz des eigenen Netzwerks essenziell. Inzwischen setzen alle befragten Unternehmen Firewalls und VPNs ein.

Einsatz Zudem hat sich der Lösungen spezialisierter gegen Cyberkriminalität stark verbreitet. Mitarbeiterschulungen zum Thema IT-Sicherheit erfolgen allen bei Unternehmen, meist einem zu konkreten Anlass.

Enterprise Immune System

ösungen im Einsatz





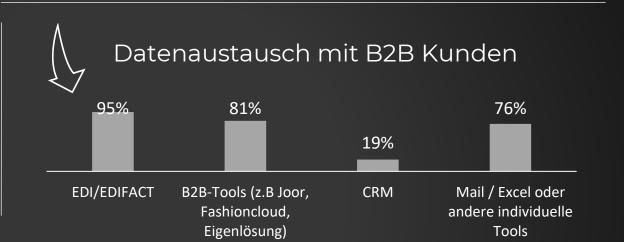
Kollaboration

Effektive Zusammenarbeit entlang der gesamten Wertschöpfungskette steigert Effizienz, Innovation und Marktanpassung. Im Downstream-Bereich sorgt der Austausch von Daten und Feedback mit B2B-Kunden für optimierte Sortimente und Absatzstrategien. Dennoch sind nur 55% der Unternehmen mit dem Grad der Anbindung zufrieden. EDI bleibt mit 95% das am häufigsten Framework genutzte für den Datenaustausch.



Sind Sie zufrieden mit dem Grad der Anbindung an B2B - Kunden







Anteil des Umsatzes mit digitaler Auftragsabwicklung

Komplett digital 5% 80% des Umsatzes digital 50% 20-60% des Umsatzes digital 45%

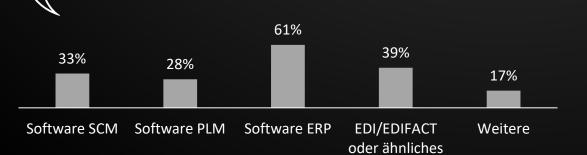


Digitale Zusammenarbeit mit Produzenten, Lieferanten & Partnern

Gar nicht (0%): 21% eher viel (60%): 16% Sehr wenig (20%): 16% viel (80%): 27% Eher wenig (40%): 10% vollständig (100%): 11%



Art der Kommunikation mit Produzenten, Lieferanten und Partnern



Upstream-Kollaboration der In erfolgt die Kommunikation bei 61% der Unternehmen über das ERP-System. EDI wird dort mit 39% deutlich seltener genutzt als im Die digitale Downstream. Zusammenarbeit variiert stark zwischen den Unternehmen. Besonders in der Zusammenarbeit mit Lieferanten und Produzenten erhebliches besteht noch Branchenpotenzial.





BI & Datenanalyse

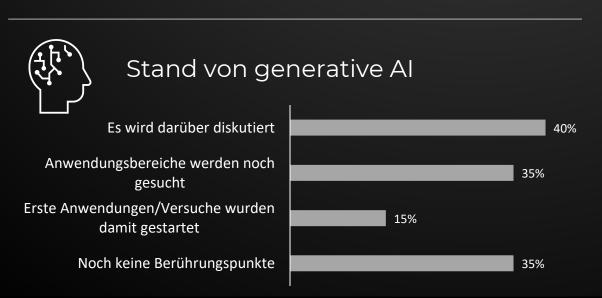
BI Datenanalyse sind und entscheidend, fundierte um Entscheidungen zu treffen, Trends frühzeitig zu erkennen Geschäftsprozesse zu optimieren. Unternehmen können Marktveränderungen besser antizipieren, Kundenverhalten verstehen und die Effizienz in Bereichen wie Produktion, Logistik und Vertrieb steigern. Mit einer Bewertung von 6,45 von 10 Sternen sich, zeigt dass BI datengetriebenes Entscheiden zunehmend Bedeutung an gewinnen.





Datenmanagement Architektur





Mit 62% der Unternehmen nutzt mehr als die Hälfte ein Warehouse, das besonders bei der Verwaltung großer und vielfältiger Datenmengen hilfreich ist. Diese Daten kommen in verschiedenen Anwendungen wie Dashboards, Analysen und Reports zum Einsatz. Die Ergebnisse zeigen, dass zwar Unternehmen Künstliche viele zukunftsrelevant Intelligenz als einschätzen, jedoch deren Einsatz im BI-Bereich bisher noch begrenzt ist.



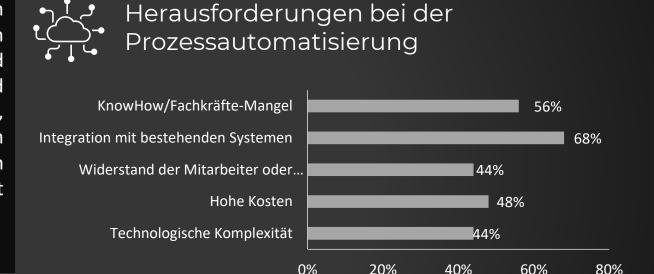


Digitale Prozesse

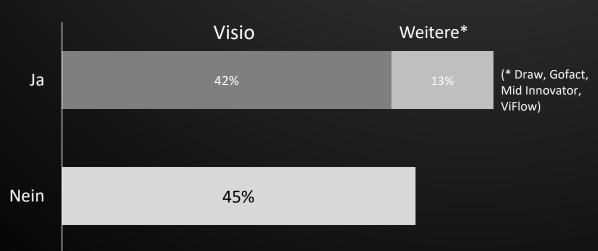
Die meisten Unternehmen sind mit der Zukunftsfähigkeit ihrer Prozesse zufrieden, erkennen jedoch weiterhin Verbesserungspotenzial. Die größte Herausforderung bei der Prozessverbesserung "Integration mit bestehenden Systemen". Zusammen mit den Aspekten "hohe Kosten" und "technologische Komplexität" wird wie wichtig flexible, deutlich, kompatible und effiziente Lösungen sind. Der Fachkräftemangel, den 56% der Firmen anführen, verstärkt diese Problematik zusätzlich.

Zukunftsfähigkeit der eigenen Prozesse









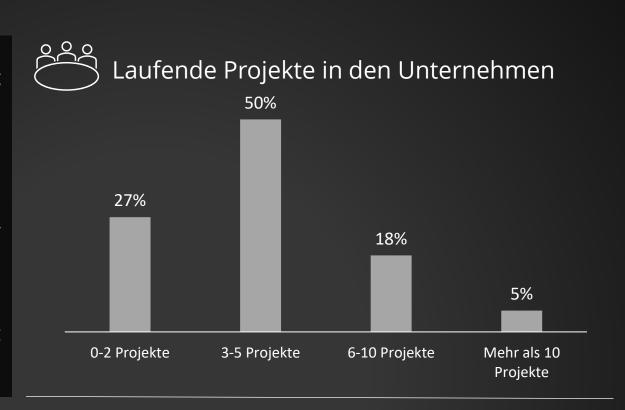
Für 55% der Unternehmen sind strukturierte Prozesse so wichtig, dass sie ein Tool zur Nachvollziehbarkeit und Dokumentation ihrer Abläufe nutzen. Microsoft Visio, das als Bestandteil von Office 365 verfügbar ist, wird dabei am häufigsten eingesetzt vermutlich aufgrund der einfachen Integration in bestehende Systeme. 45% der Unternehmen verzichten bisher noch auf ein solches Tool, was auf unterschiedliche Prioritäten oder Ressourcenmangel hindeuten könnte.

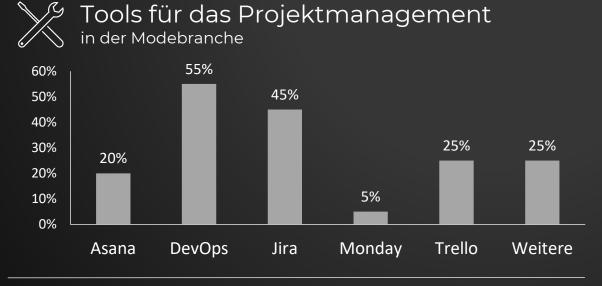


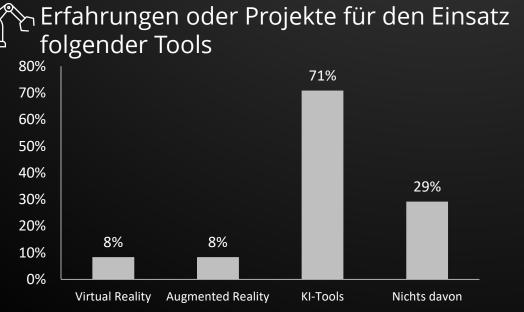


Projektmanagement & Tools

Viele Projekte laufen heute parallel, um mehrere Initiativen gleichzeitig effektiv umzusetzen. Unternehmen setzen dabei eine Vielzahl an Tools ein, wobei DevOps und Jira zu den häufigsten gehören. DevOps deckt den gesamten Software-Lebenszyklus ab, während Jira vor allem für Projektmanagement und Aufgabenverfolgung genutzt wird. Da jedes Tool unterschiedliche Stärken hat, kommen sie häufig gleichzeitig zum Einsatz.







Die Künstlicher Relevanz von Intelligenz für die Zukunft wurde auch von der Modeindustrie erkannt: Über 70% der Unternehmen haben bereits Erfahrungen mit deren Einsatz gesammelt. Im Gegensatz dazu wurden Themen wie Virtualoder Augmented Reality bislang nur von wenigen Unternehmen erprobt, es schwierig scheint, einen rentablen Anwendungszweck diese Technologien zu finden..





Fazit

Der Digitalisierungsgrad in der Modebranche zeigt im Jahr 2024 ein facettenreiches Bild. Besonders im Bereich E-Commerce, Vertrieb und Marketing sind die Veränderungen spürbar: Fast 90 % der Unternehmen nutzen Social Media für den B2C-Kundenkontakt. Der Digitalisierungsgrad im B2C-E-Commerce ist mit 3,89 Sternen sehr hoch bewertet und liegt damit deutlich vor anderen Bereichen. Dies ist zum einen auf die vergleichsweise standardisierten Prozesse im B2C zurückzuführen, zum anderen auf das Bestreben der Unternehmen, den Ansprüchen ihrer Kunden gerecht zu werden.

Die IT-Kosten der meisten Unternehmen liegen zwischen 3 und 7 % des Netto-Umsatzes. Rund 35 % dieser Kosten entfallen auf externe Dienstleister, die Projekte unterstützen und Tools sowie Software bereitstellen. Angesichts der zunehmend komplexeren IT-Infrastrukturen ist eine sorgfältige Organisation und Betreuung unerlässlich.

Das Sicherheitsbewusstsein hat sich im Vergleich zu 2023 deutlich verbessert: Alle befragten Unternehmen setzen Firewalls und VPNs ein, viele haben zusätzlich spezialisierte Sicherheitsmaßnahmen implementiert. Das subjektive Sicherheitsempfinden, bewertet mit 3,8 Sternen, zeigt, dass sich die meisten Firmen gut aufgestellt fühlen und Cyberkriminalität aktiv begegnen. Die Zusammenarbeit mit Lieferanten, Produzenten und Partnern (Upstream) erfolgt bei 61 % der Unternehmen über das ERP-System, das als Herzstück der IT-Landschaft eine praktikable Lösung bietet. Eine vollständig digitale Auftragsabwicklung existiert bisher nur in wenigen Unternehmen; Mischformen zwischen 20 % und 80 % sind hingegen weit verbreitet. Der Anbindungsgrad an B2B-Kunden wird von nur 55 % als zufriedenstellend bewertet. Der Datenaustausch erfolgt hauptsächlich über EDI, ergänzt durch E-Mails und Excel-Tabellen.

BI und Datenanalysen spielen eine immer größere Rolle für fundierte Entscheidungen und Prognosen. Die meisten Unternehmen bewerten sich selbst mit durchschnittlich 6,45 von 10 Sternen in der datenbasierten Entscheidungsfindung. Auch das Potenzial von KI wird zunehmend untersucht, jedoch ist ihr praktischer Einsatz bisher begrenzt.

Prozessautomatisierungen stehen vor verschiedenen Herausforderungen, die sich gegenseitig beeinflussen. Die hohe Komplexität und der Fachkräftemangel treiben die Kosten, weshalb die Automatisierung in vielen Fachbereichen noch nicht weit fortgeschritten ist – mit Ausnahme der Vertriebsprozesse.

Insgesamt zeigt sich, dass die Modebranche 2024 eine dynamische Phase der digitalen Transformation durchläuft. Es gibt zwar Fortschritte, aber auch zahlreiche Verbesserungspotenziale. Eine zusätzliche Herausforderung stellen die neuen EU-Vorgaben wie der Digitale Produktpass und das Lieferkettengesetz dar.

Die Ergebnisse dieses Branchenmonitors sollen vor allem aufzeigen, welche Chancen sich ergeben, wenn Digitalisierung ganzheitlich verstanden und in allen Geschäftsbereichen umgesetzt wird.

Wir danken allen Teilnehmern und Mitwirkenden dieses Branchenmonitors herzlich für ihr Engagement. Ohne Ihre wertvollen Beiträge und konstruktiven Fragen wären viele wichtige Einblicke nicht möglich gewesen. Auf ein erfolgreiches Jahr 2025 und hoffentlich bis bald zum nächsten Branchenmonitor!